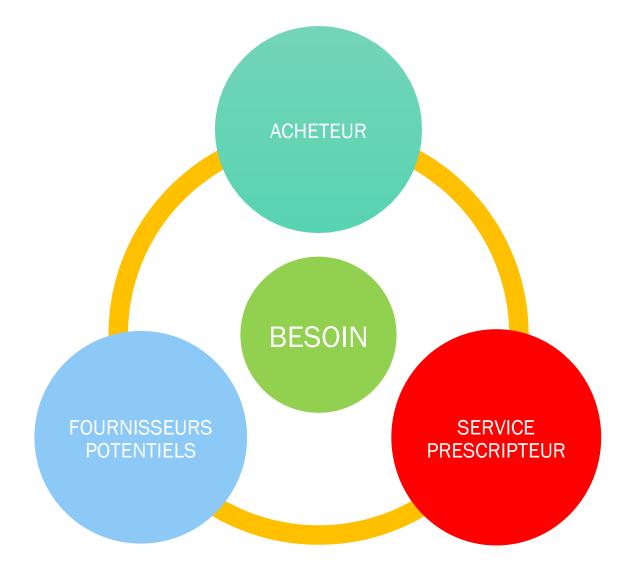
UTILITÉ ET PRATIQUES DU SOURCING EN RÉGION HAUTS-DE-FRANCE



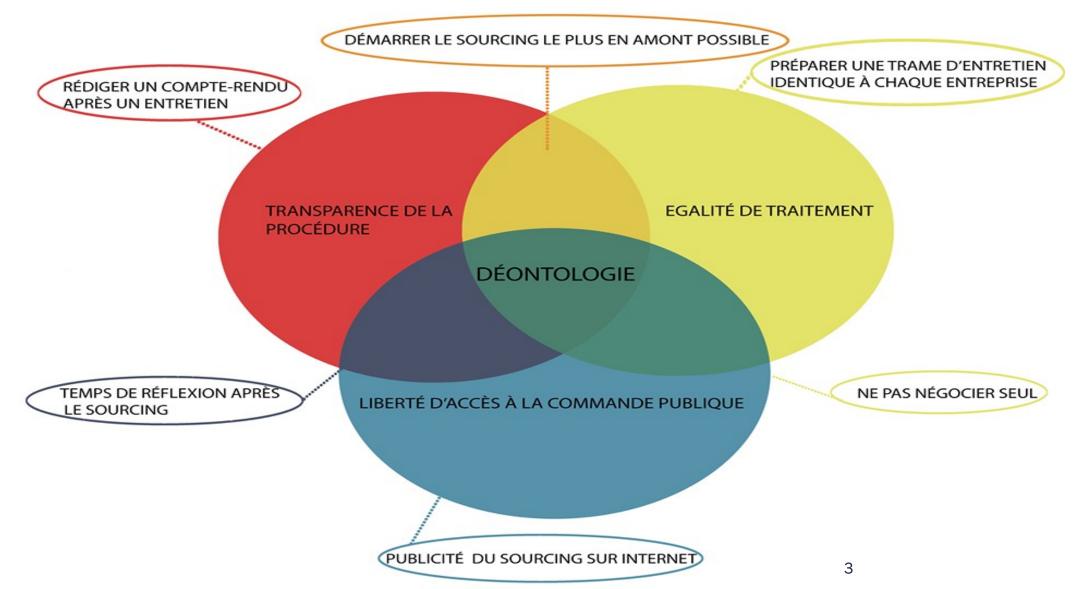


DÉFINITION

- Recherche et rencontre de fournisseurs potentiels susceptibles de répondre à de futures consultations.
- Il permet:
 - La collecte d'informations
 - D'évaluer l'état de la concurrence
 - D'aider à définir son besoin et mettre en adéquation besoin et offre techniquement et budgétairement
 - Levier majeur de l'achat public, le sourcing est consacré et recommandé aujourd'hui par les textes relatifs aux marchés publics.

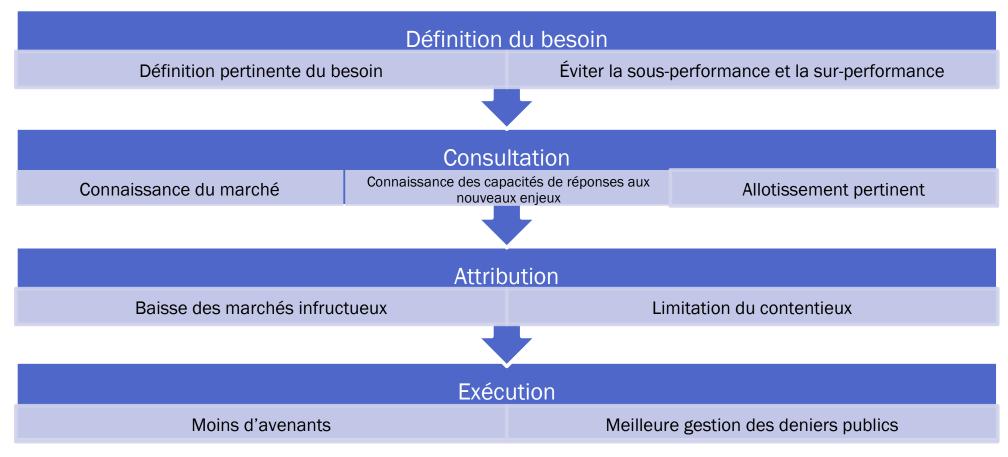


CADRE ET PRATIQUES DÉONTOLOGIQUES



COMPRENDRE LES INTÉRÊTS DU SOURCING...

Passer du temps sur le sourcing procure des bénéfices à chaque étape du marché.



LE SOURCING VU DES ENTREPRISES : QUEL INTÉRÊT ?

- Se faire connaître des acheteurs publics et présenter sa gamme d'activité
- Se faire référencer
- Mieux comprendre les attentes et les contraintes des acheteurs
- Mieux appréhender les marchés à venir
- Accéder à de nouveaux marchés
- Faire évoluer sa gamme de produits ou de solutions techniques